

«Двери в Австралию». Как соотечественный бизнес налаживает сотрудничество с Россией

17.05.2017



Потомок старообрядцев из села Доно Забайкальского края, атаман Сводно-казачьей станицы Австралии, успешный бизнесмен и меценат Михаил Моисеевич Овчинников - пример не только верности казачьим традициям, но и успешного делового сотрудничества зарубежных российских соотечественников со своей исторической Родиной. В 1997 году компания Овчинникова «КЕЛСО» вошла в число 500 лучших частных компаний австралийского штата Новый Южный Уэльс. А в 2003 году получил сразу две премии в престижном общеавстралийском конкурсе на звание «Лучший этнический бизнес» - за лучшую организацию большого и среднего бизнеса.

Однако на достигнутом бизнесмен не останавливается и продолжает искать новые возможности для служения обществу.

«Я не раз говорил, что казакам нужно заниматься именно делом. Нужно работать, заниматься бизнесом, иметь свою экономическую базу, - сообщил Михаил Моисеевич. - В России есть возможности для казачьего бизнеса - можно открыть хоть фабрику, хоть производство (например, древесины), и обеспечивать казаков не только рабочими местами, но и возможностью для самостоятельного финансирования казачьих организаций».

Успех в бизнесе позволяет Овчинникову постоянно помогать людям - как в Австралии, так и в России.



В прошлом году семьей Овчинникова был открыт 1-й Русский Музей в Австралии. На сегодня музей является местом проведения многих значительных общественных культурных мероприятий, куда приходит очень много людей, включая представителей Посольства и Консульства России в Австралии, русских школ и организаций. Жертвует Михаил средства и на другие цели: на строительство церквей, школ, проведение русских балов, выпуск книг и все то, что приносит пользу русской культуре и России.

В подтверждение своих слов, Овчинников с гордостью сообщил, что сейчас его компания готовится к началу большого сотрудничества с Россией. Уже подписан контракт на отгрузку готовой продукции из древесины с Дальнего Востока и Сибири, и уже совсем скоро первый контейнер с товаром будет доставлен в Сидней. «В Австралии недостаточно своего леса, все закупается за рубежом, – поделился станичный атаман. – Благодаря этому сотрудничеству компания сможет не только увеличить поставки древоматериала в Австралию, но и создать как минимум 100 новых рабочих мест в Приморье и Красноярском крае.

Неделю назад, для обсуждения последних деталей в Австралию прибыл бизнес-партнер Михаила Моисеевича – директор Владивостокской компании «Дальмаг» Сергей Чупин, рассказавший о готовящемся сотрудничестве более подробно.

– Как началось Ваше сотрудничество с Михаилом Овчинниковым?

– С Михаилом мы знакомы уже давно – более 20 лет. Нас познакомил один владивостокский предприниматель. Михаил привез туда свою первую выставку – двери, герметики, все для стройки. Причем привез такие материалы, к которым Россия на тот момент еще просто не была готова – не было у нас опыта работы с новыми для нас материалами. Мы покупали в Австралии, помимо сантехники, даже двери и наличники к ним, то есть везли дерево в Россию! Сейчас ситуация поменялась: если раньше мы покупали деревянные изделия, то на сегодняшний день сами поставляем пиломатериал нашим иностранным партнерам. За то время, которое прошло, в России научились делать качественную продукцию. Станки сейчас доступны, технология пиления, фрезеровки и окраски у нас уже отработана.

– Почему именно Австралия?

– У нас в России очень качественная древесина. Соответственно, потребность в той продукции, которую мы можем поставить, – достаточно высокая. Мы готовы поставлять продукцию достойного качества и необходимого ассортимента. Особенно учитывая мой богатый международный опыт и давние отношения с Михаилом Овчинниковым. Здесь для нас, для россиян, на самом деле очень важен сбыт. К примеру, если бы не было такого человека, как Михаил, то я бы никогда не решился поставлять сюда продукцию. А так как мы друг друга знаем уже давно, есть вера и гарантия, что все получится хорошо. Поставка планируется в 20-футовых и 40-футовых контейнерах. Ассортимент, который требуется – это и наличник, и дверные коробки, возможно, и просто доска для строительства. Древесины на самом деле в России хватает. А трудолюбия и опыта нам не занимать.

Как было сказано, первый контейнер продукции из древесины уже готовится к отправке и скоро будет доставлен в Австралию. В результате этого сотрудничества компания Михаила Овчинникова сможет не только увеличить поставки древоматериала в Австралию, но и создать как минимум 100 новых рабочих мест в Приморье и Сибири, что, несомненно, скажется положительно на экономике России. И именно это является первостепенным для Овчинникова.

«Ведь что такое казачество? Это единение, работа вместе на одну цель, – считает Овчинников. – Все мы разные, и все мы по-разному можем быть полезны. Главное – чтобы люди были на своих местах и занимались делом, а не разговорами».

По материалам Комитета 1-го Русского Музея в Австралии.

Адрес страницы: <http://mosds.mos.ru/presscenter/news/detail/5966809.html>

[ГКУ г.Москвы "Московский дом соотечественника"](#)